

中国农业银行惠民南关分理处入驻县政务服务中心 便民服务获群众点赞

□本报记者 郑海涛
通讯员 白清报道
本报讯 近日，县政务服务中心迎来了一位新“朋友”——中国农业银行惠民南关分理处。这是第一个整体入驻县政务服务中心的金融综合型服务网点。
该网点运行后，将实现各项金融服务全覆盖，企业不出大厅即可完成企业注册、银行开户、征信查询等一揽子业务。此外，该网点还可以办理存款、贷款、信用卡、理财、信贷、基金及贵金属买卖等业务，助力政务服务大厅提供更加便民、高效的政务服务。
记者了解到，新入驻的中国

农业银行网点由综合服务区、高柜服务区、智能服务区、24小时ATM机四部分组成。其中，综合服务区可办理对公开户、多种类客户非现金业务、征信查询等业务，能满足服务对象多元化业务办理需求。高柜服务区可以满足群众多元化、多层次现金服务需求，打造存取便捷、兑换便利、收支顺畅、服务优质的现金流通环境。而智能服务区已实现自助转账、现金存取、查询打印、投资理财等业务，极大程度减少了群众排队等候的时间。另外，网点还设置了24小时ATM机，以满足周边群众日常现金金融业务需要。

网点环境优美、功能齐全、工作人员业务精湛、服务热情周到，得到了前来办事企业及群众的一致好评。下一步，惠民农行南关分理处将继续致力于做百姓身边的银行，常抓优质服务，以服务质量提升，坚持“一言一行树农行形象，一心一意为客户服务”的经营理念，持续创新金融服务方式，更好地为群众和企业提供专业、规范、方便的服务，促进我县营商环境再优化。
今后，县行政审批服务局将继续以“只进一扇门，办好所有事”为目标，不断加强“一站式”服务理念，为全力构建便捷、高效的政务服务体系，不断优化全县营商环境作出新的更大贡献。



便捷、高效的政务服务体系，不断优化全县营商环境作出新的更大贡献。

县人民法院开展“夏日飓风”集中执行行动 到位金额 192.75万元

□本报记者 孟令涛 报道
本报讯 7月22日，县人民法院开展“夏日飓风”集中执行行动，持续巩固深化“基本解决执行难”成果，维护人民群众合法权益。
7月22日凌晨4时，县人民法院出动执行干警80多人，警车12部，分三组奔赴各个执行战场。此次执行行动涉及李庄、蒲角、胡寨、辛店、皂户李、孙武街道等镇办的16个被执行人，包括买卖合同、欠款拖欠、劳动报酬、彩礼返还、担保纠纷等案件，这些案件在县人民法院立案执行，并向被执行人送达执行通知书、谈话传票、报告财产令后，被执行人拒不履行，拒不申报财产，拒不申报资产，部分被执行人还存在抗拒执行、态度恶劣等不当行为。据此，县人民法院采取强制措施，依据有关法律、法规，拒不履行义务的被执行人将受到法律的严惩。
“信用惩戒方面，对被执行人依法将其列入失信被执行人名单，将在信用、政治方面受到影响，对于有能力而拒不履行的被执行人，县人民法院依法采取训诫、拘传、拘留等强制措施，直至追究刑事责任。”县人民法院执行局局长杨再新表示。
此次行动中，县人民法院共邀请10名人大代表、政协委员全程参与，充分发挥人大代表和政协委员的监督支持作用，全面提高了执行工作透明度和规范化。
“整个过程严格按照程序执行，充分体现了严格执法、文明执法。”人大代表王日祥说，对此次执行工作表示认同。
“县人民法院在执行过程中既做到了依法强制执行，又做到了合法执行、人性化执法。”政协委员尹增栋表示，我县在执行力度上不断加强，有力维护了申请执行人的合法权益。
截止当日下午2时，此次活动共拘传10人，自动到庭1人，和解9件，执行到位金额192.75万元。此次集中执行行动，对失信被执行人保持高压治理，达到了打击一批、震慑一批、教育一片的目的。目前，执行工作仍在紧张有序进行中。
“正告那些规避执行、逃避执行的被执行人，不要心存侥幸，不要过提心吊胆的日子，要遵纪守法。”杨再新说，县人民法院将常态化开展集中执行行动，进一步强化执行措施，切实维护胜诉当事人的合法权益。



百名桑落墅青年接受征兵体检

□通讯员 因因 鹏宇 李国 报道
7月22日，桑落墅镇组织开展2020年度征兵体检工作，全镇共有100名符合条件的应征青年参与初检。
体检现场设立征兵体检专用通道，采取分批次、低密度的“错峰”形式，5名应征青年编为一组，在工作人员的引导下填写征兵人员信息表格，有序进行身高、体重、血压、眼科、外科、内科等10项常规及辅助项目的检查工作。



滨州市中心医院到胡集镇义诊送健康

□通讯员 罗春梅 宁洪波 张茹月 报道
7月21日，滨州市中心医院“红色七月 健康扶贫 医路同行”党员志愿服务队到胡集镇开展义诊送健康活动，为村民们送去温暖和关怀。
“国家政策真是越来越好了，体检服务都送到了家门口。”看到村民们享受着体检服务，脸上洋溢着笑容，医护人员们纷纷表示更加深刻地感受到了志愿服务的意义。



李庄镇举办农村电子商务培训班

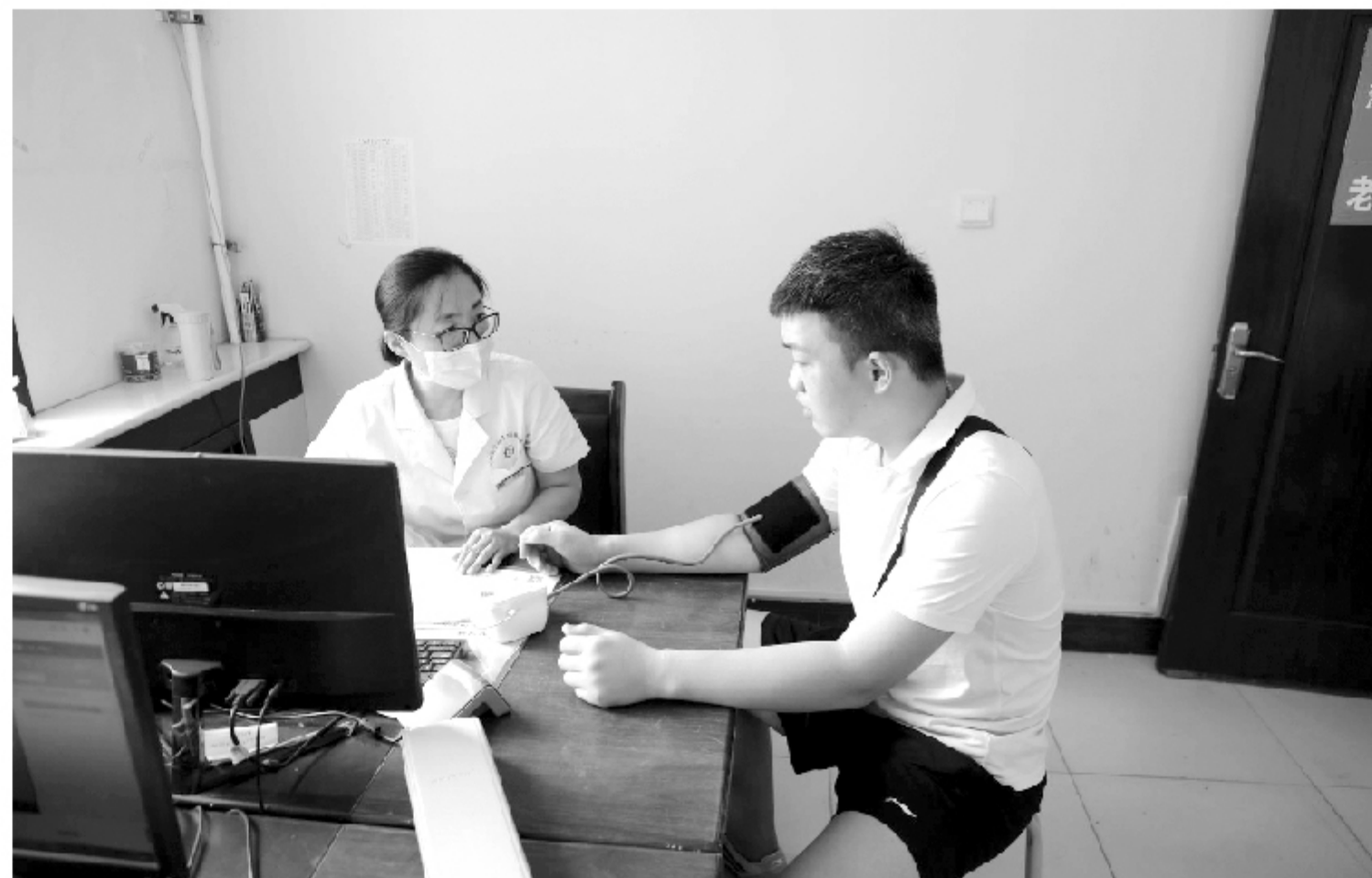
□通讯员 报道
此次培训不仅有淘宝店铺的开设、装修、管理、维护以及运营技巧，还有李庄部分电商精英以亲身经历为学员们进行实战讲解。

我县绳网数字经济园区成全市首个省级示范型园区

□通讯员 曹冀 宋雪城 报道
李庄讯 日前，2019年度省级数字经济园区（试点）中期评估结果和2020年度园区名单正式公布，我县绳网数字经济园区成功由省级成长型数字经济园区升格为省级示范型数字经济园区，成为全市首个实现升格的数字经济园区，并获省财政奖励资金500万元。
李庄镇绳网产业发展至今已有300多年的历史。截至目前，辖区内各类绳网企业达700余家，大型绳网编织机3600余台套，年产各类绳网120万吨，占据全国80%以上的市场份额，2019年绳网产业总产值更是突破120亿元，先后获得“中国塑料绳网之都”“中国绳网名城”等称号；不断推进互联网+绳网双网融合发展，2017年荣获“中国淘宝镇”荣誉称号，2019年辖区内“中国淘宝村”增至17家，线上交易额突破15亿元。绳网产业和电商产业的迅速发展为建设数字经济奠定了雄厚的产业基础。

为加快推动绳网产业向数字经济转型升级，2019年，李庄镇率先成立全市首个镇级大数据办公室，强化服务引导，聚力引技术建平台，与滨州中小在线信息服务有限公司达成合作，建成中国绳网产业大数据平台，依托平台赋能产业，实现创新发展；成功引进惠民县绳网国际创新产业园和大通一惠民绳网国际智慧物流产业园项目，整合资源，完善配套，着力提高发展数字经济和产业发展的支撑能力，形成“产业+配套”“平台+生态”“技术+赋能”的数字产业生态。今年11月份，县绳网数字经济园区成功入选“省级成长型数字经济园区（试点）”名单。

今年以来，李庄镇以园区为载体，致力加快发展，实现产业升级，成功推动30家企业上“云”，并与中微（山东）数字科技有限公司、滨州中小在线信息服务有限公司达成协议，成功吸纳其人驻李庄镇 TOPS 智汇空间，不断加快产业数字化和数字产业化发展步伐。今年5月份，中国绳网产业大数据平台成功入选山东省第二批“现代优势产业集群+人工智能”试点项目。目前，惠民县绳网数字经济园区又成功通过中期评估，并升格为“省级示范型数字经济园区（试点）”。



把牢征兵体检第一关

□通讯员 寇慧超 王晓莹 报道
7月22日，何坊街道组织辖区内适龄青年在街道社区卫生服

务中心进行征兵初检，56名适龄青年参加应征报名初检。征兵工作开展以来，何坊街道高度重视，积极组织开展征兵

宣传，让群众熟悉征兵政策、征兵条件和征兵标准，鼓励有志青年积极投身国防建设。同时，专门从街道社区卫生服务中心抽调

多名经验丰富、责任心强的医务人员组成征兵体检小组，切实保证征兵体检工作高质量、高标准、高效率地完成。

百字新闻

孙武街道青少年接受红色教育

□通讯员 高琳 王江 孙新 报道
7月22日，孙武街道德州社区联合聚仁社工组织辖区内8至15岁青少年到渤海革命老区旧址接受红色教育，感受“老渤海”精神。
一张张珍贵的影像资料，一段段感人至深的革命故事，生动形象地展示着中国共产党不平凡的光辉历史。在讲解员的带领下，孩子们一边聆听革命历史故事，一边观看展品、图片、文字记载等历史资料，追寻着先辈的奋斗足迹，感受新时代幸福生活的来之不易。

李庄镇文艺培训 振兴乡村文化

□通讯员 徐燕 张福岸 报道
为进一步丰富辖区内广大群众的精神文化生活，近日，李庄镇文化站举办了一系列文艺培训，既弘扬了中国传统文化，又为乡村文化振兴注入了新的活力。
据悉，今年以来，在县文化和旅游局的带领下，李庄镇作为全县综合性文化服务中心专项治理和效能提升工程示范镇，开展基层文艺人才培训工作中，制定了详细的培训计划，已开展京剧、吕剧、广场舞、书画、旗袍秀等培训活动20余期，受益群众达到了600余人。

创建山东省森林城市

- ◆绿色为健康加油，创森给惠民添彩
- ◆营造绿色家园，建设生态惠民

走向我们的幸福生活

“全职宝妈”变身电商达人 李庄镇邢立梅的逆袭之路

□本报记者 海涛 高慧 宏强 采访 报道
近日，记者走进邢立梅的生产车间，映入眼帘的就是各式各样的彩色绳网，她们家的绳网全是纯手工制品，这边工人师傅们双手上下翻飞，忙着编织彩虹防护网，那边邢立梅正在做直播，向客户介绍自家的手工绳网。
“这是我们的生产车间，我们的网全部是手工制作的，你看老妈妈们正在编织的，这一款是适合室外用的，颜色在室外晒个三五年都不会褪色。”邢立梅在直播间里向网友们介绍道。
李庄镇是“中国淘宝镇”，电商从业者云集，许多人凭借电商走上了致富路，但在诸多成功的电商达人中，女性创业者却寥寥无几。惠民县惠民化纤绳网厂的女老板邢立梅，凭借着一股不服输的韧劲与坚持，经过几年的奋斗，从一名全职宝妈拼搏成了电商行业的佼佼者，并带领周边广大农村妇女共同富裕，从而撑起了电商界妇女的半边天。
2014年，邢立梅还是一名在家带孩子的宝妈，一次偶然的机会让她萌生了电商创业的想法。
“当时去给孩子买奶粉买尿不湿，看到店主在那发货，我很好奇，通过店主沟通得知人家是在做电商。我家一直有网机，做得是线下生意，一直没有在网上卖货，所以回去就回家商量，我们也做淘宝，在网上卖，看看能不能行。”邢立梅说。
开店容易卖货却成了难题。开店后邢立梅很快发现自己店的

产品在偌大的淘宝平台上如石沉大海，长期无流量，更别说产品销售了，店铺开张几个月，却没卖出一单产品。
邢立梅几次想打退堂鼓，但丈夫的支持鼓励、心底不服输的韧劲让她一次次坚持了下来。她在网上通过视频学习电商，向本地其他电商人员请教经验，坚持了几个月的后，店铺慢慢有了流量并成功卖出了第一单。
“虽然只有几十块钱的利润，但看到了希望。”邢立梅说，这也让她进一步意识到要想做好电商，必须要熟悉电商运营。正当她不知如何下手的时候，李庄镇电商办为她送来了及时雨，免费培训、帮助解决各种各样的电商难题，让她从一个电商小白逐步转变成运营高手。

随着店铺销量越来越好，新的难题接踵而至，客户多了，层次和要求也不一样，尤其是淘宝店铺，一些很小的问题都可能发生退货而增加成本。为减少这类问题的发生，邢立梅从加强管理和提高质量抓起，在满足客户不同产品需求的同时保证产品质量，做到不合格、不达标就绝不发货。
李庄镇是绳网之乡，编织绳网有着得天独厚的优势，为了让更多的人家门口就业，邢立梅在原来产品的基础上，不断开发出多款网上爆款的手工定制产品。邢立梅告诉记者，现在的车间有五六百名工人，都是附近的村民，他们可以在车间里编织绳网，也可以带回家。“虽然他们大部分都是60多岁甚至70多岁

的老太太，但手工活可一点也不慢。”邢立梅笑着说。
经历了几年的低沉期，邢立梅的店铺迎来了爆发期，从最初的十几万销售额到如今的七八百万，线上销售已成为邢立梅家里绳网网管的主要销售渠道。由于经营有道，去年她的店铺已经升级为天猫店，她的店铺还被阿里巴巴评为淘宝工业品行业“星级店铺”。
“电商发展越来越激烈，同时随着5G时代来临，视频直播必定是主流，多平台多方向发展已经是必然，未来我在深耕绳网产品的同时将带领大家发展绳网产品的直播，将直播做成另一个事业。”邢立梅说。

邢立梅说，她一直有网机，做得是线下生意，一直没有在网上卖货，所以回去就回家商量，我们也做淘宝，在网上卖，看看能不能行。”邢立梅说。开店后邢立梅很快发现自己店的