

惠民大众

2019年8月20日

农历七月二十

星期二

总第2169期

报头题字 欧阳中石

提升质量 高效发展

淄角镇聚力“双招双引”新突破

**解放思想拼搏实干
推动惠民高质量发展**

□本报记者 郑海涛 报道
淄角讯 近日，在淄角镇英豪复合包装材料加工项目生产车间，一派火热朝天的生产场景。

该企业主要生产复合包装材料和无纺布等产品，一期工程占地10.4亩，投资2600万元，目前，1条生产线已投产，生产的

新型环保纸塑淋膜复合包装材料，为米多奇食品、乔丹鞋服品牌公司供应防潮、防虫纸袋原材料，第2条生产线将于今年10月份投产运行。一期项目达产后，年产淋膜纸3000吨，年产值2000万元，提供就业岗位30余个。

今年以来，淄角镇按照县

委、县政府的决策部署，把“双招双引”作为一号工程，开展“招商引资突破年”活动，取得突破性进展。

该镇禽乐畜智能种养产业园项目是镇上新乡贤投资项目，被纳入全省新旧动能转换重大工程优选项目库。项目总投资1.5亿元，规划建设蛋鸡养殖、粮菜种植两大片区。目前，已完成投资8000万元。1200亩的粮菜种植区长势良好。占地72亩的蛋鸡养殖区，已建成6400平方米多层笼养厂房4栋、2000平方米育雏舍1栋、1500平方米仓库1栋，配套有机肥生产间、饲料生产车间各1条。力争年内完成剩余4块养殖厂房建设，届时养殖规模达100万羽、年产值1.5亿元。园区内所有养殖设备全部由企业自行设计、研发、生产、组装，

从模式与技术上彻底变革，再造新动能，呈现新“四化”。

在“双招双引”具体工作中，淄角镇在氛围上突出一个“浓”字，积极“走出去、请进来”，与浙江大学、省土地开发集团、水利技师学院等对接，全方位、多层次、宽领域的推进宣传。在新乡贤中选聘了14名招商大使，通过“数量指标分解”，营造了“双招双引从我做起、人人争当招商大使”的浓厚氛围；在领域上突出一个“准”字，坚持顶层设计，委托浙江大学土地与国家发展研究院、省城乡规划设计院，修编镇域总体规划、调整土地利用规划、编制全域土地整治振兴规划，建立了全空间规划体系，定位“中国食养农业第一镇”，瞄准现代农业、健康养生、食品加工等特色产业精准招

惠民大讲堂“双招双引”专题培训班举行

□本报记者 郑海涛 报道

本报讯 为进一步提升干部专业化能力，助力全县招商引资和招才引智工作迈上新台阶，8月17日，我县举办惠民大讲堂“双招双引”专题培训班，殷梅英、王庆霞等县领导参加活动。

培训邀请了中国国际经济技术合作促进会国际高新技术研究院副院长马种生教授，作了题为《以山东新旧动能转换国家战略为动力，谱写惠民县域经济发展新篇章》的专题辅导。马种生结合山东新旧动能转换国家战略机

机，联系我县的县域经济发展实际，集中分析了我县的发展优势、目前存在的短板和问题，尤其从战略层面和操作层面对我县今后开展招商引资工作具有极其重要的学习借鉴意义。

会议要求，与会人员要深刻领会，全面把握，充分结合自身实际，对学到的知识和经验进行再分析、再研究，把所学所悟用到今后的工作当中，推动我县招商引资工作再上新台阶。

精心打造淘宝峰会研学游项目点

□本报记者 姜梦璐 报道

本报讯 8月18日，县委书记殷梅英现场调度第七届淘宝峰会研学游项目点推进情况。县委常委、办公室主任、统战部长袁光新参加活动。

殷梅英先后来到皂户李镇苗木花卉新村、绿色银行，姜楼镇电商产业园，李店镇网红文化体验中心、金冠网具，魏集古村落，现代农业产业园，孙武街道电商产

业园，现场调度氛围营造、路线安排、介绍准备等工作。

殷梅英指出，要突出电商元素的重点和主线，立足惠民，放眼全国，讲好惠民电商故事。要做好项目点打造及沿线环境整治、重要嘉宾及媒体的邀请等工作，努力把筹备工作做细做实，确保圆满举办一场高端化、特色化、国际化的电商盛会。

殷梅英调研老城区街巷提升工程

□本报记者 姜梦璐 报道

本报讯 8月17日，县委书记殷梅英调研老城区街巷提升工程，副县长高立珂参加调研。

殷梅英先后到新黎明三角基地提升工程、龙王庙街提升工程、乐安路、胡家街提升工程等现场实地查看，详细了解工作进

度。殷梅英指出，要创新举措，工程周边的危房改造、墙体颜色等要符合惠民特色；要用足用好，部门协作，把工作放在心上、扛在肩上、落到实处，力争全面提升城市形象和品位，打造优美、整洁、舒服的古韵曼城。

户外广告专项整治再推进

□本报记者 郑海涛 报道

本报讯 8月16日，我县召开户外广告整治工作推进会议。县委常委、副县长张传龙，副县长高立珂参加会议。

此次整治重点是清单内所有审批到期、无审批手续、存在安全隐患及不符合市容市貌标准等违规户外广告。

会议指出，要统一部署，分区域实施。要按照属地管理原则，相关镇办（街道）、县直单位要成立工作专班，明确责任，全力做好各辖区范围内的户外广告整治。要全面治理，突出重点。实施范围内，本着先急后缓的原则，以主次干道两侧、城市出入口、淘宝峰会路线为重点，以镇（街道）、县直单位为单位，对所辖区域全面排查，确保全覆盖、无遗漏，要统筹安排，抓好时间节点。要强化联合执法，密切部门协助，精心策划、统一组织、周密实施，确保治理行动取得实效。对拒绝自行拆除的由职能部门联合予以集中拆除。拆除后，要及时清理现场，妥善处理后续工作。县公安局、县综合行政执法局、县住建局等部门要切实发挥好职能作用。对于列入清单的户外广告实行销号管理，务必确保8月22日前圆满完成治理任务。

祁连县考察团来惠考察

□本报记者 郑海涛 报道

本报讯 8月18日，祁连县考察团到我县实地考察全域旅游发展情况，并表示，惠民县在土地流转、扶持资金整合、农民增收、一二三产融合等方面值得借鉴。

考察团先后参观了无土栽培蔬菜棚、梦幻花房、欧盟有机果园、圣哥帝海水世界，详细了解了项目规划设计理念及特色，项

目的投资及建设运营模式。考察团对我县农业产业现代化发展给予高度评价，并表示，惠民县在土地流转、扶持资金整合、农民增收、一二三产融合等方面值得借鉴。希望双方加深沟通交流，密切联系，为进一步促进地方经济社会发展打下良好基础。

野菜网上卖

□本报记者 郑海涛
通讯员 刘云堂 报道

近日，在何坊街道史马村电商达人马青松家的院子里，几名工人正在将晒干的马齿苋打包装箱。据悉，马青松的日接单量达200个，多的时候超过300个，月平均销售额在10万元左右。

目前，何坊街道像马青松一样干电商的商户有150余家，从业人员超1000人。主要涉及服装、餐饮、家装、农产品等。其中在农产品方面，现有“有机农庄”类型淘宝店20余家，从业人员400余人，去年淘宝店年销售额2000万元，其中淘宝店“风车农庄”销售额500万元，“高歌有机农庄”“鲁农有机农庄”销售额250万元。



皂户李镇后找李村探索苗木业发展新途径

小小盆景种出致富新希望

□本报记者 郑海涛

通讯员 申述强 报道

皂户李讯 近日，记者在皂户李镇后找李村花卉盆景直销中心了解到，这里自今年4月份挂牌运营以来，已陆续引进了60多个品种。

后找李村是皂户李镇早期发展林业的村庄之一，该村共有108户，400人，耕地面积1100亩，以种植绿化工程所用的白蜡、国槐等大乔木为主，这些苗木生长周期长、产值较低。如何让林业发展优势成为村民增收的增长点，成为摆在后找李村面前

的首要任务。

近几年，随着苗木市场的不断成熟，花卉盆景成为市场紧俏产品。瞄准这一方向，后找李村率先行动了起来。虽然前期有发展林业产业的基础，但对花卉盆景和花灌木种植当地没经验、没技术。怎么办？外地取经！2018年，后找李村党支部书记张军带领村民到江苏、河北等地学习花卉盆景、花灌木种植技术和电子商务营销模式。

学成归来，张军带领村民大力发展战略性新兴产业——花卉盆景和花灌木种植。

利用村里的闲置宅基地，建成种植区，采取共同出资的方式建立了村办企业。后找李村的花卉盆景直销中心一期投资35万元，占地面积1200平方米，主要种植各类型、中、低档花卉，同时推出盆景定制设计。4月，花卉盆景直销中心正式揭牌运营，作为该村花卉盆景和花灌木种植的窗口，同时也是后找李村青年创业园。村办企业成立后，该村积极参加第八届黄河三角洲博览会、县文化和旅游局“五一”展会等活动进行宣传推广，取得了良好的效果。花卉盆景直销中心开业至今3个月时间，营业额近6万

元，预计年收入将突破30万元，二期2000平方米的花卉温室大棚项目正在筹建。

“花卉盆景和花灌木种植相比以前单纯的绿化苗木种植，虽然前期建大棚等投资较大，但花卉盆景和花灌木种植不分淡旺季，效益也是成倍地翻。”张军告诉记者，花卉盆景和花灌木种植发展壮大了村集体经济，拓宽了林业产业链条，下一步将向全村推广，促进村民增收致富。

“搞花卉盆景增加了村集体收入，同时填补了村绿化淡季的空白时间，引领当地群众增加经济收入。”后找李村党支部委员李井柏说。

记者了解到，后找李村在推进美丽乡村建设中，充分发挥新发展理念的致富路子——花卉盆景和花灌木种植产业优势，粉刷墙壁、绘制花卉盆景墙体画，栽植乔木、花灌木、高档盆景，将村子打造成独具特色的花园式村庄。

下一步，后找李村将立足全镇乡村振兴规划方案，重点突出花卉盆景特色产业，以构建特色产业链、林下经济、生态旅游立体框架为突破点，探索乡村振兴新路径。

惠民大众提醒您

关注天气变化

19日夜间到20日：多云转阵雨，西南风3级，最低温度19℃，最高温度29℃。

20日夜间到21日：阴转多云，西南风2级转西北风2级，最低温度22℃，最高温度29℃。

